CSP Dynamics 365 for Sales, Enterprise Edition

Marca: Microsoft · MPN: AAA-35786 · SKU: VEN-011698

Descripción

Microsoft Dynamics 365 for Sales es una solución empresarial de gestión de relaciones con clientes (CRM) basada en la nube. Diseñada para equipos de ventas que buscan automatizar procesos, mejorar la calidad de los datos y acelerar el ciclo de ventas.

• Plataforma: Nube (Software as a Service)
• Edición: Enterprise Edition
• Módulo principal: Gestión de ventas y oportunidades
• Integración: Compatible con Microsoft 365 y aplicaciones del ecosistema Microsoft
• Funcionalidades: Gestión de leads, seguimiento de oportunidades, previsión de ventas, análisis con IA
• Usuarios concurrentes: Acceso multiusuario con licenciamiento por usuario
• Seguridad: Encriptación de datos, cumplimiento normativo empresarial

Ideal para organizaciones medianas y grandes que requieren una plataforma robusta de CRM para centralizar información de clientes, automatizar workflows de ventas y obtener inteligencia de negocio en tiempo real.

Características destacadas

- Gestión integral de ciclo de ventas
- Seguimiento automático de leads y oportunidades
- Previsión de ventas con IA
- Análisis y reportes avanzados
- Integración con Microsoft 365 y aplicaciones empresariales
- Gestión de cuentas y contactos centralizada
- Automatización de procesos de ventas
- Panel de control personalizable
- Acceso móvil y desde navegador
- Escalabilidad empresarial

Especificaciones técnicas

Identificación	
Marca	Microsoft
Modelo	Dynamics 365 for Sales Enterprise Edition
Número de parte (MPN)	AAA-35786

Tipo de producto	Software de gestión de relaciones con clientes (CRM)
País de origen	Estados Unidos
Unidades por paquete	1.00
Características físicas	
Dimensiones (largo × ancho × alto)	25 × 20 × 15 cm
Peso	500 g