MS CSP Dynamics 365 for Sales Professional for Faculty

Marca: Microsoft · MPN: AAD-11576 · SKU: VEN-011686



Descripción

Microsoft Dynamics 365 for Sales Professional es una solución en la nube diseñada para equipos de ventas de instituciones académicas. Proporciona herramientas de gestión de relaciones con clientes (CRM) optimizadas para mejorar la productividad y acelerar los ciclos de ventas mediante automatización y análisis inteligentes.

• Aplicación: Gestión de relaciones con clientes (CRM) en la nube
• Licencia: Por usuario, modelo de suscripción anual
• Usuarios: Destinado a facultades y organizaciones educativas
• Funcionalidades clave: Gestión de oportunidades, contactos, cuentas y actividades de ventas
• Integración: Compatible con ecosistema Microsoft 365 y aplicaciones de negocio
• Acceso: Basado en navegador web, accesible desde cualquier dispositivo

Ideal para departamentos de ventas en instituciones educativas que buscan optimizar procesos comerciales, mejorar la colaboración entre equipos y obtener visibilidad en tiempo real del pipeline de ventas.

Características destacadas

- Aplicación CRM en la nube
- Licencia por usuario con suscripción anual
- Gestión de oportunidades, contactos y cuentas
- Automatización de procesos de ventas
- Análisis e inteligencia de datos integrada
- Integración con Microsoft 365
- Acceso multiplataforma vía web
- Panel de control y reportes personalizables
- Gestión de actividades y calendario compartido
- Colaboración en tiempo real

Especificaciones técnicas

Identificación	
Marca	Microsoft
Modelo	Dynamics 365 for Sales Professional
Número de parte (MPN)	AAD-11576
Tipo de producto	Software CRM para Ventas

País de origen	Estados Unidos
Unidades por paquete	1.00
Características físicas	
Dimensiones (largo × ancho × alto)	10 × 10 × 15 cm
Peso	200 g